

PPC RENDSZEREK





Mi is az a PPC hirdetés?

A Pay Per Click (PPC) alapú hirdetések a keresőmarketing azon eszközei, amelyek által fizetett hivatkozásokat vásárolunk. A kattintás alapú hirdetéseknel, eltérően a hagyományos online hirdetési programoktól, csak akkor kell a megrendelőnek fizetni, ha a hirdetésére rákattintottak.

MORGENS *Design*

Legismertebb PPC rendszerek



MORGENS *Design*

Ezek is PPC rendszerek



MORGENS *Design*

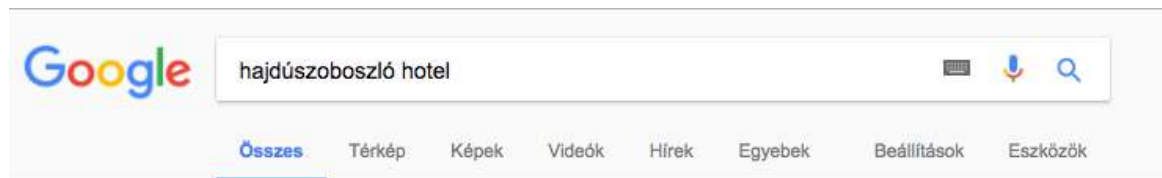
Google AdWords

✧ keresési hálózat (google.hu
+ partneroldalak - **SALES**

✧ display hálózat (partneroldalak,
youtube, gmail) – **BRANDING + SALES**

MORGENS Design

Google AdWords – KERESÉSI HÁLÓZAT



Nagyjából 726 000 találat (0,96 másodperc)

Hajdúszoboszló Hotel Tipp - Hotel Silver - A 4*-os áom - hotelsilver.hu

[Hirdetés](#) www.hotelsilver.hu/Hotel-Silver/Tuti-Ajanlatok

Álmai pihenése egy karnyújtásnyira - Fedezze fel exkluzív akciós ajánlatainkat!

Négycsillagos áom · Mediterrán élmények · Szép-kártya elfogadóhely

Hajdúszoboszló, Mátyás király sétány 25

Nyugdíjas Silver Napok

Silver Szuper Akció

Tavaszi Felfrissülés

100 Szállás Hajdúszoboszlón - Teljesen biztonságos fizetés.

[Hirdetés](#) www.booking.com/Hajdusoboszló/Szállások

Foglaljon Szállás Hajdúszoboszlón online. Nincs foglalási díj. Remek árak.

Ingyenes lemondás · Garantáltan a legjobb ár

Foglalás holnapra · Nincs foglalási díj · Biztonságos foglalás · Foglaljon most · Foglás a mai napra

Hajdúszoboszló akár: -50% - Kihagyhatatlan Ajánlatok - maiutazas.hu

[Hirdetés](#) www.maiutazas.hu/Kuponok/Hajdusoboszló

Wellness + Szállás + Hotel Kuponok. Nézd Meg Extrém Akciós Kínálatunk!

Biztonságos vásárlás · Wellness kuponok féláron · Kihagyhatatlan élmények

Most megéri Zalakarosra menni - Élményfürdő, farm, kalandpark

[Hirdetés](#) www.hotelvenus.hu/akciok

Folyamatos akciókkal várjuk Önt és kedves családját a zalakarosi Hotel Venusban.



A Google AdWords a
kattintások 50-70 %-át elviszi

Google AdWords – DISPLAY HÁLÓZAT

- ✧ Érdeklődés alapon
- ✧ Kulcsszó alapon
- ✧ Weboldal témája
- ✧ Elhelyezés
- ✧ Demográfia
- ✧ Remarketing

Google AdWords – Konverziós költségek

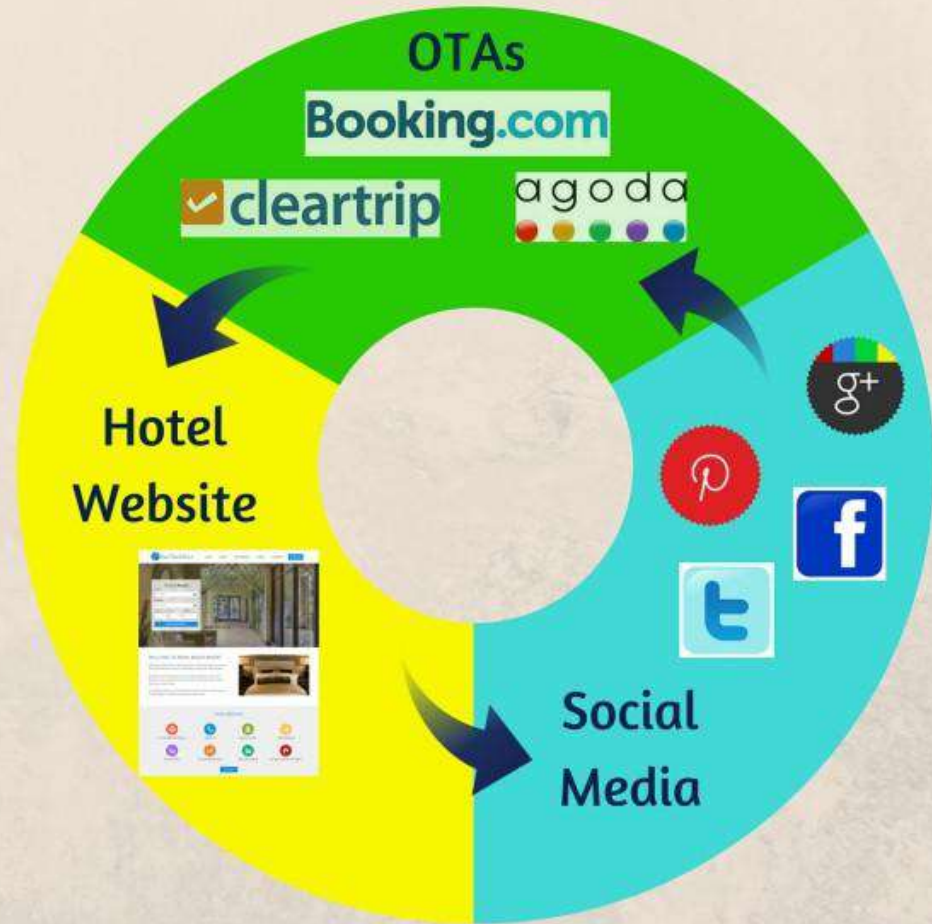
- ✧ 1 foglalásra jutó költség (search): 5.000 Ft
- ✧ 1 foglalásra jutó költség (s + d): 9.000 Ft
- ✧ Konverziós arány (search): 3-4 %
- ✧ Konverziós arány (s + d): 1 %

MORGENS *Design*

**NE FÉLJÜNK AZ
OTA
PARTNEREKTŐL**

MORGENS *Design*

THE BILLBOARD EFFECT





FACEBOOK PPC

5 millió felett már a magyar
Facebook felhasználók száma

FACEBOOK PPC

- ✧ Demográfiai alapon
- ✧ Érdeklődés alapon
- ✧ E-mail cím alapján
- ✧ Remarketing

FACEBOOK PPC

- ✧ BRAND + SALES
- ✧ Vizuálisan rengeteg lehetőség -
képek, egyedi kreatívok, canvas
- ✧ Nagy elérés

MORGENS *Design*

FACEBOOK HIRDETÉS A HÍRFOLYAMBAN

 **Hotel Kapitány Wellness**
Hirdetés · 🌐

👍 Tetszik

🌿🌿 Varázslatos wellness élményekkel a tavaszi fáradtság ellen. 🌿🌿



Sümegei Wellness Hétfége

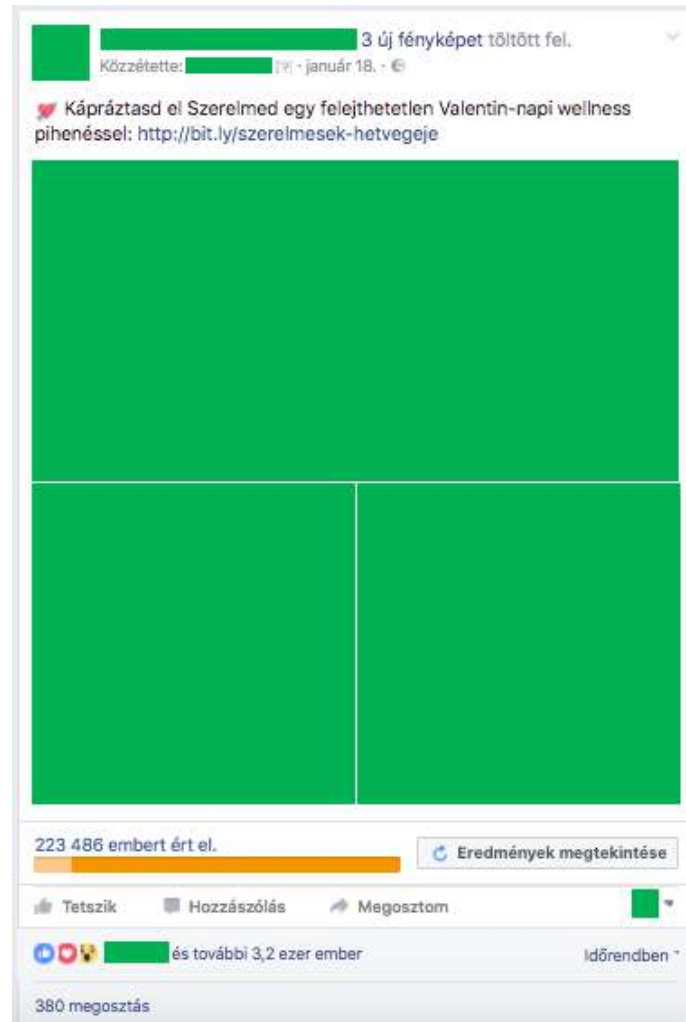
Útós akciókkal és pihentető wellness élményekkel robban be a sümegei tavasz. Várunk a Hotel Kapitányban. Exkluzív ajánlatunkért kattints >>

HOTELKAPITANY.HU/WELLNESS-HETVEGE

További információ

MORGENS *Design*

„BOOSTOLT” POSZT



A screenshot of a Facebook post. The post content is mostly obscured by a solid green background. At the top, the user's profile picture and name are visible, along with the text "3 új fényképet töltött fel." and "Közzétette: [user] · január 18. ·". Below this, there is a red heart icon and the text "Kápráztasd el Szerelmed egy felejthetetlen Valentin-napi wellness pihenéssel: <http://bit.ly/szerelmesek-hetvegeje>". The post shows 223,486 likes, with a progress bar and a button for "Eredmények megtekintése". Below the likes, there are icons for "Tetszik", "Hozzászólás", and "Megosztom". At the bottom, it says "és további 3,2 ezer ember" and "Időrendben". The total number of shares is 380.

3 új fényképet töltött fel.
Közzétette: [user] · január 18. ·

♥ Kápráztasd el Szerelmed egy felejthetetlen Valentin-napi wellness pihenéssel: <http://bit.ly/szerelmesek-hetvegeje>

223 486 embert ért el. [Eredmények megtekintése](#)

Tetszik Hozzászólás Megosztom

és további 3,2 ezer ember [Időrendben](#)

380 megosztás



Facebook – Konverziós költségek

- ✧ 1 foglalásra jutó költség (search): 11.000 Ft
- ✧ Konverziós arány: 0,5 - 1 %
- ✧ 1 e-mail cím megszerzésére jutó költség: 30-80 Ft

MORGENS Design

4 szálloda forgalma 50-től 200 szobáig

<input type="checkbox"/>	Forrás/médium ?	Ügyfélszerzés
		Munkamenetek ? ↓
		248 333 % a teljesből: 100,00% (248 333)
<input type="checkbox"/>	1. google / cpc	103 944 (41,86%)
<input type="checkbox"/>	2. google / organic	61 185 (24,64%)
<input type="checkbox"/>	3. facebook / ct	33 178 (13,36%)
<input type="checkbox"/>	4. (direct) / (none)	13 640 (5,49%)

<input type="checkbox"/>	Forrás/médium ?	Ügyfélszerzés
		Munkamenetek ? ↓
		226 787 % a teljesből: 100,00% (226 787)
<input type="checkbox"/>	1. google / cpc	111 068 (48,97%)
<input type="checkbox"/>	2. google / organic	53 818 (23,73%)
<input type="checkbox"/>	3. (direct) / (none)	27 270 (12,02%)
<input type="checkbox"/>	4. facebook / ct	10 827 (4,77%)

MORGENS Design

4 szálloda forgalma 50-től 200 szobáig

<input type="checkbox"/>	Forrás/médium ?	Ügyfélszerzés
		Munkamenetek ? ↓
		409 302 % a teljesből: 100,00% (409 302)
<input type="checkbox"/>	1. google / cpc	136 161 (33,27%)
<input type="checkbox"/>	2. google / organic	102 854 (25,13%)
<input type="checkbox"/>	3. facebook / ct	92 342 (22,56%)
<input type="checkbox"/>	4. (direct) / (none)	27 261 (6,66%)

<input type="checkbox"/>	Forrás/médium ?	Ügyfélszerzés
		Munkamenetek ? ↓
		453 512 % a teljesből: 100,00% (453 512)
<input type="checkbox"/>	1. google / cpc	128 471 (28,33%)
<input type="checkbox"/>	2. google / organic	84 470 (18,63%)
<input type="checkbox"/>	3. facebook / ct	78 161 (17,23%)
<input type="checkbox"/>	4. (direct) / (none)	38 140 (8,41%)

MORGENS *Design*

REMARKETING

Remarketing

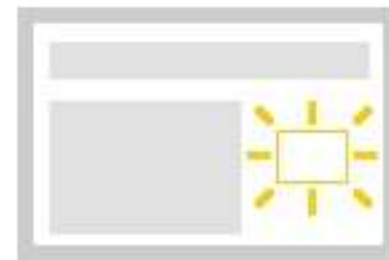


**Users visit
your website**

+



**Users are added
to remarketing lists**



**Show them your ads
on different websites**

MORGENS *Design*

DINAMIKUS REMARKETING



1

Visitor views product page



2

Adds product to cart but does not purchase



3

Customer views remarketing ad



4

Customer returns to website



5



Customer purchases the product

MORGENS *Design*

DINAMIKUS REMARKETING

Szalai Ádám az elmúlt időszakban, amikor lehetőséget kap, rendre él is vele. Elmondása szerint még nagyon sok van benne.



A Hoffenheim magyar csatára mindössze másodikkal volt kezdő a Bundesliga idei szezonjában, azonban meghálálta a bizalmat: az Ingotstadt elleni mérkőzésen kétszer is betalált.

MORGENS *Design*



Instagram

Korcsoportok	Felhasználószám
13-17	110000
18-24	330000
25-34	170000
35-44	77000
45-54	23000
55-64	5900
65+	6000
Összesen	721900

MORGENS *Design*



Instagram

- ✧ Facebook hirdetéskezelőből érhető el
- ✧ Branding, remarketing, videó
- ✧ Magasabb CT árak, mint a Facebookon

MORGENS Design



MORGENS *Design*

criteo.

- ✧ Dinamikus retargeting tool
- ✧ Minimum 40.000 látogató / hó szükséges a használathoz
- ✧ Konverziós adatok elemzése
- ✧ Kampánymenedzser
- ✧ CT alapon

MORGENS *Design*

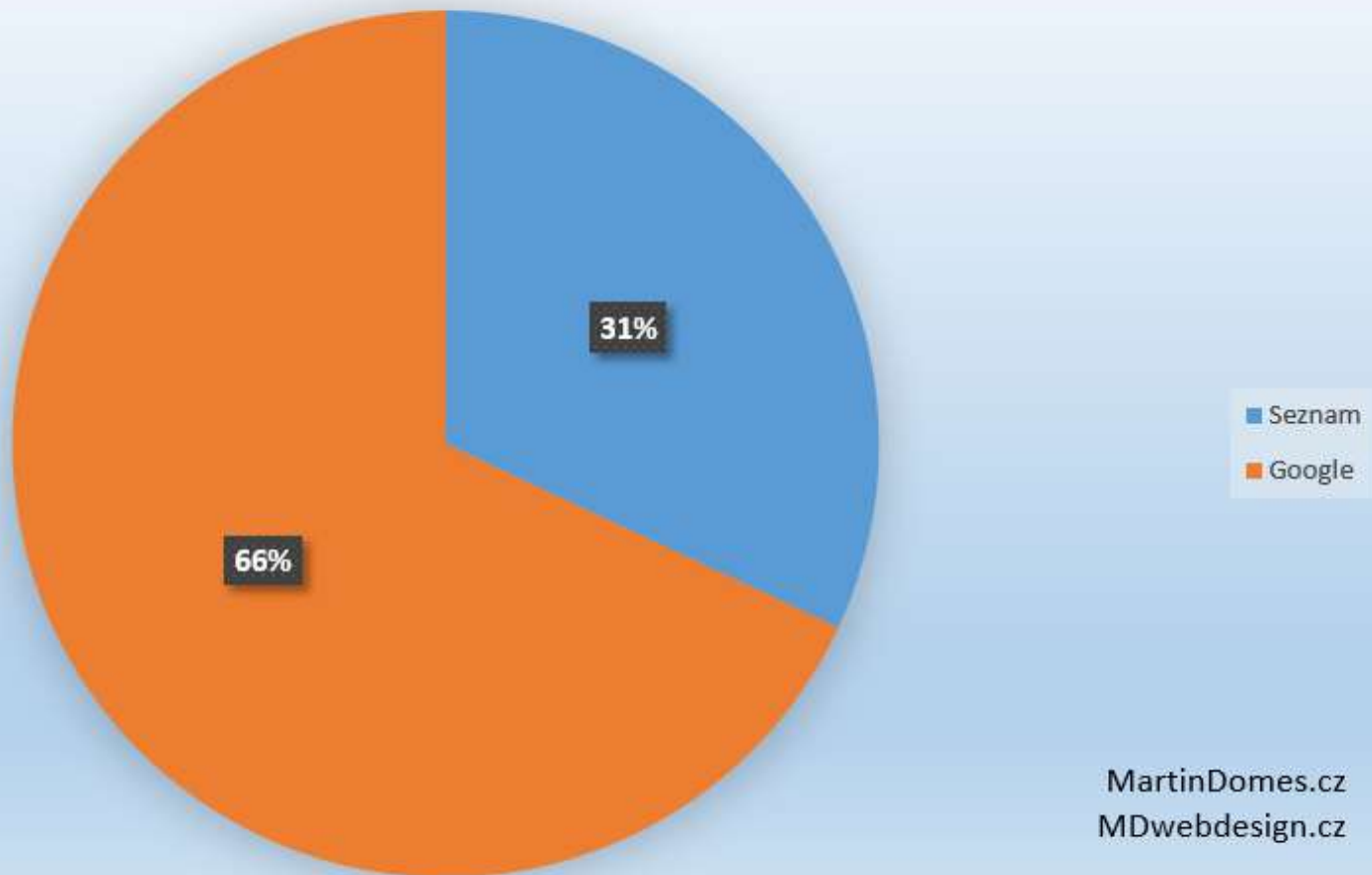


- ✧ Bing piaci részesedése kb. 2 %
- ✧ Google AdWords kampányok importálhatók
- ✧ Kicsi piaci rés

MORGENS *Design*

SEZNAM.CZ

Google vs Seznam v r. 2016



MORGENS *Design*



- ✧ van lehetőség PPC kampányokra
- ✧ vagy CT alapon, vagy CT csomag vásárlása
- ✧ nagy oldalak (startlap, nlcafe, vezess.hu, stb)
- ✧ kevésbé kontrolálható
- ✧ Google AdWords-cel is bekerülhetünk

MORGENS Design



- ✧ PPC hirdetési rendszer
- ✧ Több féle célzási lehetőség – konkrét weboldalak, weboldal csoportok, napszakok, időszakok, területek
- ✧ Alacsony konverziós arány, magas visszafordulási arány
- ✧ kevésbé kontrolálható
- ✧ adatbázisépítés?

HOL MŰKÖDIK A PPC HIRDETÉS?

- ✧ Elsősorban egyéni vendégszerzés
- ✧ Hasznos lehet rendezvényterem,
konferencia, csapatépítés
értékesítés esetén is

MORGENS *Design*

BUDGET

- ✧ Bármekkora összeggel elindítható
- ✧ Ne feltétlenül kössük budgethez,
hagyjuk, hogy a számok
(konverziók) „beszéljenek”

MORGENS *Design*

Köszönöm a figyelmet!

Katona Zoltán

+36 30 210 8515

katona.zoltan@morgens.hu

www.morgens.hu



ROOMSOME

The awesome booking engine