

Kitűnő lehetőség az osztrák vendégek megnyerésére

A [WellCard](#) kártyarendszer és a mögötte álló osztrák vállalkozás 8 éve piacvezető és megbízható partnere a minőségi szolgáltatást nyújtó ausztriai wellness-szállodáknak és fürdőeknek, s e cégcsoport működteti Ausztria legtöbbit használt [wellness élménykereső portálját](#) is. A cég **magyarországi elfogadóhelyeket keres**, hogy bővítse partnerei számát az Ausztriával szomszédos országokba is.

Ezáltal kitűnő lehetőség nyílt a wellness profillal is rendelkező hazai szállodáknak a WellCard-hoz elfogadó partnerként való csatlakozásra. A legfőbb előny **egy új értékesítési csatornához** és ezáltal **új ügyfélkörhöz** való hozzájutásban, valamint a promóciós lehetőségeken rejlik az osztrák piacon, mindezt piacvezető szolgáltatóval és háttértámogatásával. Ausztriában kb. 7000 üzletben lehet az élménykártyát megvásárolni, s évente kb 300 ezer (!) darabot értékesítenek belőle. Ezen kívül van egy **imázs erősítő hatása** is az elfogadóhelyi státuszának, mert az osztrák vendégek a magas színvonalú és profi wellness szolgáltatásokkal (Vamed, Falkensteiner csoport) és termékekkel azonosítják a Well Card-ot.

Fontos kiemelni, hogy a Well Cardhoz való csatlakozásnak **semmilyen költsége sincs**, s semmilyen járulékos kiadással sem jár. Jutalékot a vendég költése után kell fizetnie, tehát akkor, ha a kártya vendéget hoz, így **nincs kockázata az együttműködés** kipróbálásának. Tapasztalat, hogy a WellCarddal érkező vendég nagyvonalúbban költ, így a jutalék mértékét bőven kompenzálja a pótlólagos forgalom.

A WellCard magyarországi piacralépést **Kovács Balázs**, a magyar turizmus egykori bécsi külképviseelője segíti [GD Consulting](#) tanácsadó cégén keresztül, aki érdeklődés esetén további információkkal szívesen és örömmel áll rendelkezésre, s közvetít.

Elérhetősége:

Kovács Balázs – GD Consulting

Mail: kb@good-deal.at

Tel: +43 664 24 33 124

www.good-deal.at www.good-deal.hu